



<https://www.rebovet.de/job/inside-sales-representative-vertriebsmitarbeiter-in-der-digitalen-kundenbetreuung-m-w-d-in-teilzeit-oder-vollzeit/>

## Inside Sales Representative/Vertriebsmitarbeiter in der digitalen Kundenbetreuung (m/w/d) in Teilzeit oder Vollzeit

### Beschreibung

#### Zünden Sie Ihre Erfolgsgeschichte mit reboVet: Werden Sie Teil unseres Teams!

Erfolgsgeschichten beginnen oft mit einem Funken. Bei reboVet war und ist dieser Funke unsere konstante Hingabe an die Bedürfnisse unserer Kunden. Mit einem beeindruckenden Vollsortiment von nahezu 40.000 Produkten, das sämtliche Arzneimittel der Human- und Veterinärmedizin, Praxisbedarf, Einmalartikel, Labor- und OP-Bedarf, Medizintechnik, Pflegepräparate und Ergänzungsfuttermittel umfasst, setzen wir Maßstäbe. Während wir unser Produktportfolio kontinuierlich ausbauen, gibt es eine Konstante, die seit 45 Jahren unverändert bleibt – unsere enge Verbundenheit zu unseren Kunden.

Als Partner auf Augenhöhe verstehen wir die Herausforderungen, vor denen moderne Tierarztpraxen stehen, und entwickeln maßgeschneiderte Lösungen. Unser Ziel? Für unsere Tierärztinnen und Tierärzte die Nummer 1 zu sein. Daher suchen wir jetzt enthusiastische Verstärkung für unser Team.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Sie betreuen selbständig telefonisch wie digital bestehenden Kund:innen und akquirieren neue Tierarztpraxen
- Sie stellen unser Produktportfolio mit Schwerpunkt auf unsere Eigenmarken und Praxisbedarf kompetent vor und verkaufen aktiv
- durch ihr Fachwissen, die fundierte Kundenanalyse und ihre Freude am Verkauf, identifizieren Sie individuelle Bedarfe und entwickeln langfristig und nachhaltig ihre Kundenbeziehungen
- Sie setzen die Verkaufsziele in ihrem Vertriebsgebiet durch Engagement und Zielstrebigkeit um
- Sie planen Ihre Termine selbstständig und dokumentieren diese nach Durchführung in unserem CRM incl. Follow-up-Maßnahmen

### Qualifikationen / Anforderungen

- Qualifikation als TFA, PTA, Tierarzt oder Pharmareferent oder nachweislich erworbene Fachkenntnisse erforderlich
- Sie verfügen über mindestens 1 Jahr Erfahrung im Veterinär-Vertrieb, vorzugsweise im Außendienst oder im digitalen Verkauf
- das Arbeiten mit Laptop, Smartphone, Tablet und Office 365 sowie einem CRM ist für Sie selbstverständlich
- Verkaufen sehen Sie als Mittel, die Zufriedenheit Ihrer Kunden zu steigern und diese langfristig zu binden
- Sie verfügen über ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten – auch am Bildschirm oder am Telefon
- Sie sind zielstrebig und arbeiten strukturiert ohne Toleranz für Chaos
- Affinität für den eCommerce und Social Media

### Arbeitgeber

reboVet Veterinär-Fachgroßhandel GmbH & Co. KG

### Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

### Arbeitsort

Bocholt/Homeoffice

### Veröffentlichungsdatum

23.08.2024

## Leistungen der Anstellung

- **Eine lange Erfolgsgeschichte:** Seit 45 Jahren bewahren wir unsere Werte und Traditionen und haben gleichzeitig den Blick fest auf die Zukunft gerichtet.
- **Entscheidungsmöglichkeiten:** Flache Hierarchien ermöglichen es Ihnen, schnell Einfluss zu nehmen und Dinge voranzutreiben.
- **Gemeinsame Arbeit, gemeinsame Erfolge:** In einem kollegialen Umfeld arbeiten wir Hand in Hand, um unsere Ziele zu erreichen und Erfolge zu feiern.
- **Ihre Stimme zählt:** Wir schätzen Feedback und bieten Ihnen die Möglichkeit, sich in einer offenen Kultur ständig weiterzuentwickeln.
- **Mehr als Arbeit:** Nutzen Sie Corporate Benefits für exklusive Angebote und genießen Sie die Flexibilität, unter bestimmten Bedingungen Ihren Hund mit ins Büro zu bringen.
- **Betriebliche Krankenversicherung:** Sie profitieren von einer vollständig Arbeitgeber-finanzierten betrieblichen Krankenzusatzversicherung.
- **Betriebliche Altersvorsorge:** Sie profitieren von einer vom Arbeitgeber teilfinanzierten Altersvorsorge.
- **Mobiles Arbeiten:** Bei uns hast du die Möglichkeit, einen Teil deiner Arbeit aus dem Homeoffice zu erledigen.

## Kontakte

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung (inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit) ausschließlich als PDF-Datei an die folgende E-Mail-Adresse: [bewerbung@rebovet.de](mailto:bewerbung@rebovet.de).

Wir freuen uns darauf, von Ihnen zu hören!

## reboVet Veterinär-Fachgroßhandel GmbH & Co. KG

Kontakt: Lisa Beermann, Tel.: 02871 2596-52, [www.rebovet.de](http://www.rebovet.de)