

Digital Marketing Manager (m/w/d)

Beschreibung

Zünden Sie Ihre Erfolgsgeschichte mit reboVet: Werden Sie Teil unseres Teams!

Erfolgsgeschichten beginnen oft mit einem Funken. Bei reboVet war und ist dieser Funke unsere konstante Hingabe an die Bedürfnisse unserer Kunden. Mit einem beeindruckenden Vollsortiment von nahezu 40.000 Produkten, das sämtliche Arzneimittel der Human- und Veterinärmedizin, Praxisbedarf, Einmalartikel, Labor- und OP-Bedarf, Medizintechnik, Pflegepräparate und Ergänzungsfuttermittel umfasst, setzen wir Maßstäbe. Während wir unser Produktportfolio kontinuierlich ausbauen, gibt es eine Konstante, die seit 45 Jahren unverändert bleibt – unsere enge Verbundenheit zu unseren Kunden.

Als Partner auf Augenhöhe verstehen wir die Herausforderungen, vor denen moderne Tierarztpraxen stehen, und entwickeln maßgeschneiderte Lösungen. Unser Ziel? Für unsere Tierärztinnen und Tierärzte die Nummer 1 zu sein. Daher suchen wir jetzt enthusiastische Verstärkung für unser Team.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Sie erstellen digitale Kampagnen entlang der Customer Journey und berücksichtigen dabei Programmatic Advertising, unsere bestehenden Marketing- und Vertriebspläne sowie KPIs, um unsere Social Media Präsenz deutlich auszuweiten
- Sie pflegen und planen den Content für unsere digitalen Aktivitäten
- Sie moderieren die Kommentarbereiche unserer Social-Media-Kanäle
- Mit Ihrem analytischen Wissen überwachen und verbessern Sie unsere laufenden bezahlten Kampagnen auf unseren digitalen Plattformen

Qualifikationen / Anforderungen

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Qualifikation (z. B. Marketing, Kommunikationswissenschaften, IT o.ä.).
- Sie verfügen über aussagekräftige Berufserfahrung im (digitalen) Marketing und nutzen mit Leidenschaft Social-Media-Plattformen wie Instagram, Youtube, Tiktok, Twitch
- Sie kennen sich mit gängigen digitalen Media-Analytic-Tools aus und können daraus Reportings erstellen
- Weitere erforderliche Softwarekenntnisse sind: Canva, TEAMS, Office 365 sowie insbesondere Word, Excel und PowerPoint
- Sie werden Ihrem hohen Qualitätsanspruch an Ihre Arbeit stets gerecht und sind zugleich ein kreativer Kopf und Teamplayer
- Sie haben eine ausgeprägte hands-on Mentalität und ein hohes Maß an Eigeninitiative, die Ihnen hilft, Ihre vorgegebenen und selbst gesteckten Ziele zu erreichen
- Sie verfügen über exzellente Kommunikationsfähigkeiten und beherrschen Deutsch fließend in Wort und Schrift.

Arbeitgeber

reboVet Veterinär-Fachgroßhandel GmbH & Co. KG

Arbeitspensum

Vollzeit

Arbeitsort

Bocholt

Veröffentlichungsdatum

23.08.2024

Leistungen der Anstellung

- **Eine lange Erfolgsgeschichte:** Seit 45 Jahren bewahren wir unsere Werte und Traditionen und haben gleichzeitig den Blick fest auf die Zukunft gerichtet.
- **Entscheidungsmöglichkeiten:** Flache Hierarchien ermöglichen es Ihnen, schnell Einfluss zu nehmen und Dinge voranzutreiben.
- **Gemeinsame Arbeit, gemeinsame Erfolge:** In einem kollegialen Umfeld arbeiten wir Hand in Hand, um unsere Ziele zu erreichen und Erfolge zu feiern.
- **Ihre Stimme zählt:** Wir schätzen Feedback und bieten Ihnen die Möglichkeit, sich in einer offenen Kultur ständig weiterzuentwickeln.
- **Mehr als Arbeit:** Nutzen Sie Corporate Benefits für exklusive Angebote und genießen Sie die Flexibilität, unter bestimmten Bedingungen Ihren Hund mit ins Büro zu bringen.
- **Betriebliche Krankenversicherung:** Sie profitieren von einer vollständig Arbeitgeber-finanzierten betrieblichen Krankenzusatzversicherung.
- **Betriebliche Altersvorsorge:** Sie profitieren von einer vom Arbeitgeber teilfinanzierten Altersvorsorge.

Kontakte

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung (inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit) ausschließlich als PDF-Datei an die folgende E-Mail-Adresse: bewerbung@rebovet.de.

Wir freuen uns darauf, von Ihnen zu hören!

reboVet Veterinär-Fachgroßhandel GmbH & Co. KG

Kontakt: Lisa Beermann, Tel.: 02871 2596-52, www.rebovet.de